

# Maximaliseer de opbrengst van jouw bedrijfsverkoop!

Bewaar mij

Overweeg je om in de komende jaren jouw bedrijf te verkopen? Start dan direct met onze tips en maximaliseer de verkoopopbrengst:



## 01 Realiseer groei

Langdurige en stabiele groei heeft een grote invloed op bedrijfswaarde. Realiseer omzetgroei met het doen van extra acquisitie, het ontwikkelen van nieuwe diensten/producten of het leveren van bestaande producten aan nieuwe markten.



## 02 Minimaliseer bedrijfskosten

Waarde volgt uit de (toekomstige) kasstromen. Door deze te optimaliseren verhoog je de bedrijfswaarde. Denk aan het verbeteren van inkoopvoorwaarden en het vergroten van flexibiliteit door vaste kosten variabel te maken.



## 03 Verbeter werkkapitaalbeheer

Jouw bedrijf heeft werkkapitaal nodig voor de dagelijkse verplichtingen. Dit kapitaal valt te verlagen met een hogere omloopsnelheid van de voorraad, door debiteuren eerder te laten betalen en crediteuren later te betalen. Het kapitaal dat vrijkomt wordt toegevoegd aan de bedrijfswaarde.



## 04 Heroverweeg investeringen

Investeringen hebben impact op (toekomstige) kasstromen en daarmee de bedrijfswaarde. Maak een investeringsplan gebaseerd op het gebruik van de activa en investeer alleen bij voldoende rendement/bezettingsgraad. Overweeg hierbij ook outsourcing.



## 05 Verlaag risico's

Bedrijfswaarde heeft een directe relatie met de ondernemingsrisico's. De waarde valt te verhogen door jouw bedrijf minder afhankelijk te maken: van jezelf of enkele personeelsleden, leveranciers of klanten. Ook de spreiding van activiteiten, opbouw van track-record en toetreding barrières dragen bij aan de verlaging van risico.



### Bernd Mintjes

Bernd investeerde de afgelopen 25 jaar in meer dan 200 bedrijven. Bernd is opgeleid als econoom en psycholoog. Met zijn ervaring is hij de ideale adviseur voor ondernemers.



### Ben Koppens

Ben is van huis uit ingenieur. Al gedurende zijn studie heeft hij zijn eerste internetbedrijf opgericht. Zijn specialisme ligt dan ook in platforms en techniek.




### Sander Scholten

Sander heeft een master in overnames en bedrijfswaarderingen. Hij heeft verschillende webbedrijven opgezet en verkocht. Zijn specialisme ligt in e-commerce / online business.



“Jouw bedrijf verkopen op jouw manier”

 Burg. Haspelslaan 23, 1181 NB Amstelveen

 +31 (0) 20-760 1999

 [info@overnameadvies.nl](mailto:info@overnameadvies.nl)

 [www.overnameadvies.nl](http://www.overnameadvies.nl)